



Dienstverleningsdocument

Een Dienstverleningsdocument geeft een beschrijving van de diensten die wij voor u als consument kunnen verrichten. Het geeft bovendien informatie over de manier waarop wij worden beloofd en ook over de hoogte van onze beloning. Het verstrekken van dit document is wettelijk verplicht voor alle aanbieders en bemiddelaars die zich richten op consumenten die zogeheten complexe producten of hypothecaire kredieten willen aanschaffen of daarover advies willen hebben. Dit betreft een groot aantal financiële producten die in de wet zijn terug te vinden, zoals levensverzekeringen en hypotheek. Dit document is bedoeld om u zo vroeg mogelijk in staat te stellen een bewuste keuze te maken uit de diensten en vormen van beloning. Voor andere financiële producten is dit document niet wettelijk verplicht. Wij hebben echter ervoor gekozen om dit document voor alle producten te gebruiken, dus ook waarvoor het niet wettelijk verplicht is.

Onze dienstverlening

Onze dienstverlening is onderverdeeld in vier onderdelen ([oriënteren](#), [adviseren](#), [bemiddelen](#), [aanpassen](#)) die op elkaar aansluiten maar in principe los van elkaar staan. U beslist zelf van welke onderdelen u gebruik wilt maken. U bent op geen enkele wijze aan dit document gebonden, doch vragen wij u om dit document voor ontvangst te ondertekenen of via de mail de ontvangst ervan te bevestigen. Als u besluit om van onze diensten gebruik te maken vinden wij het belangrijk om de afspraken over diensten en beloning volledig en duidelijk schriftelijk vast te leggen. Dat doen wij voordat wij beginnen met de diensten die u hebt gekozen.

Oriënteren

Het eerste uur is bedoeld om geheel vrijblijvend te kijken waarvoor u ons heeft benaderd en wat wij voor u kunnen betekenen. U krijgt tijdens dit gesprek van ons algemene informatie, waaronder in ieder geval dit document. Na afloop kunt u beslissen of en hoe u verder gebruik wilt maken van onze diensten.

Adviseren

Na de oriëntatie gaan wij een grondig onderzoek uitvoeren waarbij wij ingaan op uw financiële positie, uw wensen en doelen, uw kennis en ervaring op financieel gebied en uiteraard ook uw risicobereidheid. Aan de hand daarvan stellen wij een klantprofiel op, als basis voor een gedegen en passend advies. Bovendien willen wij dit graag uitgebreid met u bespreken en toelichten

Bemiddelen

Wij hebben uitstekende contacten met een groot aantal aanbieders van financiële producten. Als u bij die aanbieders een product wilt aanschaffen kunnen wij dat geheel voor u verzorgen. Voor bemiddeling is een gedegen en passend advies altijd uitgangspunt. Het is immers belangrijk dat u een product aanschaft dat bij uw situatie past. In de meeste gevallen zullen wij het advies hebben opgesteld, maar het is ook mogelijk dat wij bemiddelen op basis van een advies dat een andere adviseur heeft opgesteld.

Aanpassen

Wij kunnen u ook van dienst zijn nadat u een product hebt aangeschaft. Dat kan bijvoorbeeld gaan over adviseren en bemiddelen over (eventuele) aanpassing van het product vanwege gewijzigde omstandigheden (echtscheiding, verhuizing, wijzigen van geldlening etc.).

Onze beloning

Bij ons kunt u kiezen uit verschillende vormen van directe beloning of beloning door provisie. Hieronder leggen wij uit wat die vormen inhouden.

Directe beloning uurtarief

U betaalt ons een uurtarief van € 125,-.

Voor [adviseren](#) zullen wij in de meeste gevallen 4 uur nodig hebben, maar dat kan zowel minder als meer zijn.

Voor [bemiddelen](#) bedraagt ons uurtarief € 125,-. Hierbij kunt u uitgaan van ongeveer 20 uur; ook dit aantal uren kan wisselen. Voor het [aanpassen](#) gelden dezelfde tarieven als voor adviseren. Bij deze variant is dus vooraf wel een inschatting van de kosten mogelijk, maar zijn de precieze kosten pas achteraf bekend en kunnen die zowel lager als hoger zijn dan de inschatting.

Directe beloning vast bedrag

Als u liever vooraf precies wilt weten wat u moet betalen dan kunt voor deze variant kiezen. Voor [adviseren](#) rekenen wij u € 500,-.

Voor [bemiddelen](#) bent u ons € 2.500,- verschuldigd. En voor [aanpassen](#) bent u ons € 350,- verschuldigd. Deze bedragen zijn dus vast ongeacht de tijd die wij daaraan besteden.

Beloning door provisie

Bij provisie ontvangen wij een beloning van de aanbieder alleen als u daadwerkelijk een product aanschaft bij de aanbieder van dat product. De provisie wordt meestal verrekend in de prijs van het product. Als u geen product aanschaft hoeft u dus niets te betalen. De provisies verschillen zowel per aanbieder als ook per product. Om u een algemene indruk te geven, hebben wij hieronder, uitgesplitst per product, een overzicht gegeven van de laagste en de hoogste provisie die wij ontvangen van de verschillende aanbieders.

<i>Aflossingsvrije hypotheek</i>	ca. 0,5% en 0,8% van de hoogte van het hypotheekbedrag
<i>Spaarhypotheek</i>	ca. 1,0% en 1,2% van de hoogte van het hypotheekbedrag
<i>Beleggingshypotheek</i>	ca. 1,0% en 1,5% van de hoogte van het hypotheekbedrag
<i>Kapitaalverzekering</i>	ca. 2,0% en 10% van de premie
<i>Uitvaartverzekering Natura</i>	21% van de premie/kapitaal 18% van het kapitaal
<i>Woonlastenverzekering</i>	15 tot 20% van de jaarpremie
<i>Levensverzekering</i>	6 tot 8% van de jaarpremie
<i>Schadeverzekering</i>	10 – 25% van de jaarpremie

Onze gegevens

Wigger Beheer BV h.o.d.n. Assurantiekantoor Wigger
Entersesstraat 15
7627 LS Bornerbroek
Telefoonnummer 074-3841487
AFM nummer 12004705

Wij danken u hartelijk voor uw vertrouwen en zijn u graag van dienst!

Handtekening voor ontvangst _____ Naam: _____ Datum: _____